



Verkaufs- und Fachberater (AD) Flüssiggas (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Vertriebstätigkeit im Außendienst
- Aktive Neukundenakquise sowie Betreuung/Beratung von Neu- und Bestandskunden im Bereich der Flüssiggas-Vollversorgung
- Angebotserstellung, -bearbeitung und -verfolgung im Team mit den Kollegen/innen des Innendienstes
- Projektkalkulation und -verfolgung
- Konditions- und Preisermittlung bei Bestands- und Neukunden
- Datenpflege der zugeordneten Kunden

Ihre Qualifikation:

- Ausbildung zum/zur Kaufmann/-frau oder im SHK-Handwerk
- Fundierte Marktkenntnisse in der Region
- Berufserfahrung im SHK-Handwerk wäre vorteilhaft
- Motivation, Zielstrebigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Spaß am Verkauf und im Umgang mit Menschen

Ihre Stärken:

- Vertriebsaffinität
- Höflicher und verbindlicher Umgang mit Menschen
- Verantwortliches, selbstständiges und teamorientiertes Arbeiten
- Sicheres und freundliches Auftreten
- Belastbarkeit und Zuverlässigkeit

Wir bieten Ihnen:

- Belastbarkeit und Zuverlässigkeit
- Leistungsgerechtes Fixum und erfolgsabhängige Prämien
- Mitarbeit in einem motivierten Team
- Fortbildungsmöglichkeiten

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Ihre vollständigen
Unterlagen senden Sie bitte an die Personalabteilung
personal@balzernet.de**

**Balzer GmbH & Co. KG, Bahnhofstraße 25
35108 Allendorf/Eder
www.balzergas.de**